

# 商業及專業服務 — 科技領先 優勢盡顯



**InvestHK** 投資推廣署  
The Government of the Hong Kong  
Special Administrative Region

# 內容

<b>前言</b>	<b>02</b>
<b>關於投資推廣署</b>	<b>04</b>
<b>投資案例</b>	<b>05</b>
麥肯錫	05
羅兵咸永道 (PwC)	06
雲辦 (LegalX)	07
Xero	08
KorumLegal	09
Sleek	10
Xccelerate	11
Agorize	12
Legal Beagle	13
Osome	14
Online Education Partnership (OEP Asia)	15
ZA Care	16

# 前言

## 擁有眾多優勢的世界級金融中心 —— 創新、創意、創業人士大展拳腳的理想選址

近年，科技影響著企業營商的方方面面，而香港亦因時制宜，採用了全新的工作方式，迎合此發展趨勢。作為香港經濟的其中一大支柱，商業及專業服務行業亦不例外，早已踏上了創新之路。這些從事會計、法律、諮詢、教育、地產及人力資源範疇的公司，見證了行業的巨變，而顧客的要求亦促使他們採納嶄新的營商模式。自動化、虛擬服務、新興科技及社交媒體等新趨勢，影響了商業及專業服務企業的營運方式，令他們要在致力保持競爭力的同時減低營運成本，並提升顧客的全天候服務體驗。

### 世界級商業城市

對於商業及專業服務界而言，香港具有眾多獨特優勢，鞏固其作為世界級城市的美譽。因此，香港可謂是不同行業



創辦及發展業務，以及計劃在中國內地、亞洲甚至全球拓展事業的理想地點。

香港一眾專業界別擁有數十年與國際市場及跨國企業合作的深厚經驗，有助香港構建一個充滿活力的初創社區，並獲得一些眼光獨到的天使投資者及創投人士鼎力支持。作為頂尖高等科技學府的所在地，包括香港大學、香港中文大學及香港科技大學在內的教育機構均能為商界提供眾多充滿朝氣、訓練有素的人才。香港更專門設立如數碼港及香港科學園等具備出色研發能力的機構，是培育及推進創新科技初創公司發展的理想地。

香港在地理和文化上與中國內地接近，讓其成為了開拓新興亞洲市場的策略性選址。作為粵港澳大灣區的一部分，香港亦是充分善用當中雄厚資金及人力資源的理想地方。

### 政府大力支持

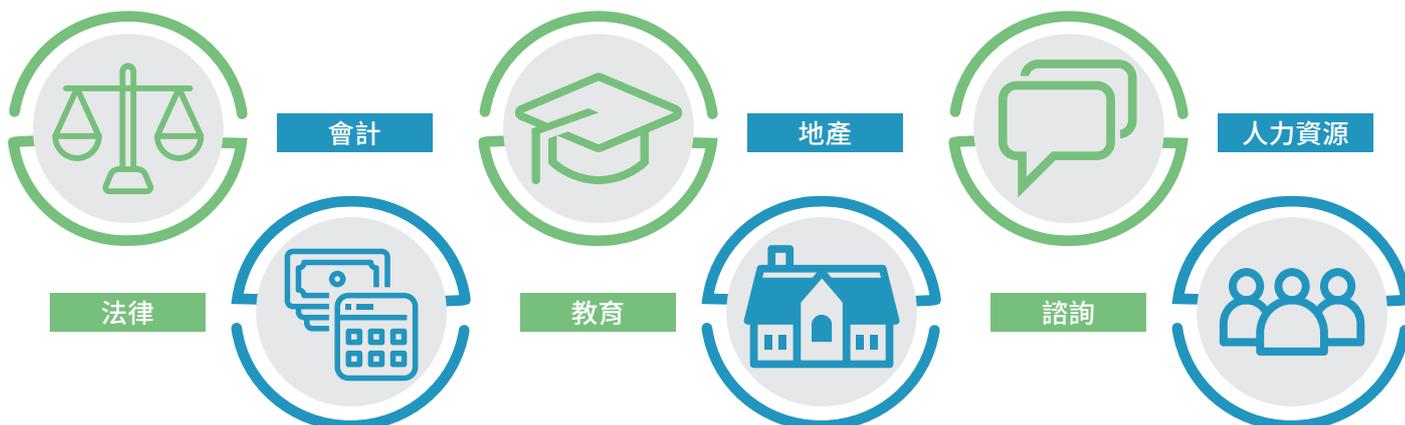
自2017年以來，香港政府已撥款超過1,000億港元，支持各項促進香港創新科技發展的計劃及措施，包括加強創科基礎建設、培養科技人才、支援科技企業及初創公司、推動研發，以及鼓勵中小企更廣泛採用科技。除此之外，香港自由的資訊及資本流動、完善的基礎建設，以及成熟的金融服務，亦鞏固了其作為亞洲國際商業中心的美譽。採用嶄新科技的商業及專業服務企業認為，香港就是開展業務的完美選址。

從本冊子的投資案例中，多個商業及專業服務界的公司將分享他們如何以創新方式善用科技，藉此應對當今挑戰。他們的故事及見解亦一同印證了為何香港至今仍是不同行業能在其中發光發熱的獨特都市。

## 為何選址香港

- 作為國際金融中心，具有穩健的資本市場
- 擁有一眾富創意、有韌力及具多元化的人才
- 距離亞洲各個主要城市只需四小時的飛行航程，並可輕鬆直達中國內地
- 擁有本地貨幣、政治及法律制度，具開放的營商環境
- 具備鼓勵創新的環境和完善的科技基礎建設
- 政府大力支持企業發展，設有鼓勵科技發展的監管框架

## 商業及專業服務領域的主要行業



# 關於投資推廣署

投資推廣署是香港特區政府屬下部門，專責為香港促進外來直接投資，致力協助海外及中國內地企業在香港開設和拓展業務。我們亦會協助一些已來港發展的公司進一步擴展業務。

無論您的業務發展至任何階段，您都可以獲得投資推廣署免費、專業和保密的服務。我們提供的服務包括：



## 最新業務資訊

- 個別行業的優勢及商機
- 開業程序
- 稅務及商業法規
- 業務成本模式參考
- 僱傭條例
- 移民法例要求
- 舉辦商界聯誼活動



## 實務開業支援

- 各類行業執照、工作簽證申請、商標註冊、知識產權和貿易法規
- 在公司開業及擴展時提供宣傳推廣及公關傳訊服務
- 有關在港居住及工作的諮詢，包括住所安排、醫療、子女就學等事宜



## 轉介商業服務供應商

- 律師、會計師、人力資源顧問、各類專業顧問服務、設計師、室內裝修及房地產代理等



## 安排訪問及會議

- 安排會晤服務供應商、專業組織、政府官員及部門

投資推廣署設有多個專責團隊涵蓋不同行業，駐海外員工和顧問網絡遍佈全球主要商業城市。請與我們聯絡，以了解我們如何協助您的公司在香港開業或拓展業務。

謝宇文

商業及專業服務行業主管

T: (852) 3107 1091 E: [hermantse@investhk.gov.hk](mailto:hermantse@investhk.gov.hk)

麥肯錫

## 強化大中華企業 管理諮詢



### 麥肯錫Blue Business Development Accelerator (Blue BDA) 掌管行業精英與數碼科技，助力企業展現最佳潛力

過去近一個世紀以來，麥肯錫為企業提供策略和管理方面的專業知識，協助客戶發展業務。近年中港兩地業務迅速增長，促使麥肯錫開發了Blue BDA，滿足兩地客戶需求，從而促進公司業務轉型。新平台的服務團隊由實戰經驗豐富的各界專家組成，透過糅合與時並進的企業管理理念和先進科技，致力幫助客戶增加收益。專家團隊的覆蓋領域包括銷售和市場營銷、營運、人才和組織管理，乃至財務和科技。舉例而言，麥肯錫的營銷專家團隊可以幫助企業客戶的首席市場主管 (CMO) 開展客戶關係管理 (CRM) 項目，包括社交媒體和用戶增長、營運電商業務、管理分銷商，以及監督業務營運的其他方面。

#### 麥肯錫

- 管理諮詢公司麥肯錫成立於1926年，網絡遍佈全球逾130個城市，其香港分公司於1985年成立
- Blue BDA是其專為中國市場而設的新平台，與行業資深人士一同以創意和數碼化推動企業轉型

### 業務拓展與執行並駕齊驅

Blue BDA董事Autumn Qiu表示：「麥肯錫針對中港兩地市場的客戶，創立了名為Blue BDA的創新概念。近年市場瞬息萬變，我們發現過往『先制定策略後執行』的傳統方法已不適用於個別快速增長的企業類型。有見及此，我們的團隊同時構思和執行新意念，幫助客戶把握增長機會。」

另一Blue BDA董事Jason Chen則說：「我們提供一系列主題服務，包括新業務建立、全渠道增長、電商業務加速器、社交媒體營銷和優化，以及線下銷售和轉型。我們擁有高效的行動力，能有條不紊地處理整個流程，而麥肯錫的核心意義正正在於為客戶創造收入增長。」

“  
我們相信透過業內專家的獨特見解，配合創新科技，能夠加快推動香港和內地企業的業務轉型，由過往所需的五年週期縮短至最快18個月。”

#### 容覺生

麥肯錫香港分公司總經理

### 及時回應科技創新

科技創新日新月異，世界瞬息萬變，而香港企業也在迅速回應市場變化。麥肯錫香港分公司總經理容覺生指出：「許多香港公司將數碼化列為首要任務。」不過香港企業已經掌握到既定管理流程和技術，相比內地企業成熟；正是因為要檢修這些企業的核心系統具有一定難度，協助他們轉型別具挑戰。有見及此，麥肯錫提供了計劃流程管理工具，協助企業全方位數碼化轉型，例如人工智能、區塊鏈、雲方案、數據分析和物聯網。

容覺生又指：「我們相信透過業內專家的獨特見解，配合創新科技，能夠加快推動香港和內地企業的業務轉型，由過往所需的五年週期縮短至最快18個月。當前環境下，客戶最看重的是麥肯錫和科技夥伴的合作關係，以及我們在分析、設計和交付數碼解決方案的能力。」

Blue BDA致力協助在執行和營運上面臨重大轉型的企業，為下一代企業領袖開創更光明的前景。

## 羅兵咸永道 (PwC)

# 專門為中小企及 初創公司而設的 綜合解決方案

### 率先開發「PwC數碼化商業平台」，為新晉企業簡化日常營運流程

羅兵咸永道 (PwC) 的業務歷史悠久，可追溯至19世紀中期的倫敦。時至今日，這間會計師事務所網絡遍佈全球，為各行業提供審計、會計、稅務、法律及公司秘書服務。為了保持其市場變革領先的地位，同時緊貼客戶需要，PwC著力在未來提供更多創新業務解決方案，而其中一個主要產品就是「PwC數碼化商業平台」。

### 個人化的綜合商務平台

PwC中國南部及香港地區稅務主管合夥人李尚義指：「PwC數碼化商業平台是一個自動化網上平台，可以提供個人化的綜合解決方案，處理初創企業、中小企甚至大型企業會遇到的一切稅務、法律及公司合規性事宜。我們在這個數碼平台上開發了一系列項目，以協助客戶有效地處理各種事項。每個項目都含有一些常用範本，用戶只需每季訂購，就可訂製專屬方案，幫助初創企業及中小企盡量減低成本和提高靈活性。」

PwC經過與數碼港及香港科學園交流，決定推出這個創新平台，向較小型的企業伸出援手，協助他們跟上香港日新月異的法規轉變，同時協助創業人士快速開展業務，以及幫助中小企順暢及有效地營運。PwC香港稅務合夥人崔慶昭指：「這個平台可以確保業務在任何時候都符合法規。我們一向非常支持初創企業發展，而他們亦相當熱衷

於數碼科技，所以全自動的網上服務對他們來說是適合不過。」

### 為初創企業及中小企提供支援

PwC明白到，要推出這個數碼化商業平台不是一朝一夕就能達至成功。該平台最近提供了網上學習單元，而更多的新功能將會於2020年中陸續推出。展望未來，PwC期望能提升內部部門之間的協作，同時吸引新客戶使用此平台。程偉賓律師事務所（與羅兵咸永道法律國際私人有限公司有合作聯繫）合夥人程偉賓指：「今時今日，我們幾乎可以在流動裝置上完成一切事務，而PwC在下一個開發階段計劃推出的流動應用程式，就能為我們的客戶帶來全新方式，讓他們能更輕易地經營業務。」

PwC充分利用內部網絡，與更多來自不同業務單位的員工合作，探尋創新意念，同時亦期望找到志同道合的機構攜手為初創企業及中小企提供服務。李尚義指：「我們相信合作能夠帶來協同效應和提升社會的創新意識。隨著越來越多人使用數碼產品，香港人使用科技的比例正逐漸提升。我們樂見香港的商業及專業服務界別積極擁抱數碼經濟，因為那是在現今市場環境中的成功要素。」

他總結道：「我們很高興能夠與投資推廣署緊密合作，協助本地及海外公司發展，從籌備、推出市場及擴展等的整個業務周期全程提供支援。」

### 羅兵咸永道 (PwC)

- 「PwC 數碼化商業平台」是首個綜合式商業服務平台，由作為區內四大專業服務公司之一的 PwC 開發
- 平台提供了中小企及初創公司所需的 PwC 認證業務範本，訂用價格相宜，由以 25 人組成的香港專責團隊營運



“  
我們樂見香港的商業及專業服務界別積極擁抱數碼經濟，因為那是在現今市場環境中的成功要素。  
”

#### 李尚義

羅兵咸永道 中國南部及香港地區稅務主管合夥人

由左至右：

崔慶昭、李尚義和程偉賓

## 雲辦 (LegalX)

# 專業一站式辦公室 自動化軟件，助企 業輕鬆管理業務

### 雲辦提供安全可靠而且實惠的商務解決方案，簡化企業日常營運流程

經營一家專業服務公司難免會遇到日常辦公上的問題。雲辦的聯合創辦人來自法律界及金融界，相當了解日常營運的需要和常見問題。因此，他們成立了雲辦，為不同規模的專業服務公司提供安全、可靠、及實惠的企業軟件解決方案，應付其商務、內部控制及數據安全方面的需要。軟件能夠簡化及組織公司的日常通訊和工作，從而建立可複製的工作流程，然後按照企業需要進一步優化及應用。其AI驅動的綜合搜尋引擎讓用戶能夠處理大量資料，從而提高工作效率。用戶更可以隨時隨地在桌面及移動設備上使用雲辦的一站式工具，將工作的靈活性提升至極致。

### 實用的工作管理工具

雲辦聯合創辦人廖鎮豪表示：「我們致力於服務香港及內地的專業人士。雲辦軟件採用最先進的雲端科技，開發過程更沿用了相關軟件開發的國際標準，並進行持續提升及優化。我們細心評估每項產品功能，為專業服務公司量身定制貼合實際需要的工作管理工具，為用戶提供順暢無阻的體驗。由於產品的目標客戶是成熟的專業人士，我們的軟件必須符合嚴格標準，特別是在訊息及數據安全方面。我們的中文品牌名為雲辦（即雲端辦公），希望能更反映雲端技術的靈活及多樣性，並讓我們接觸到更多不同專業領域的企業。」

雲辦的香港辦事處設有管理、軟件開發及業務的團隊，而公司位於深圳的辦事處則專注於服務大灣區客戶。隨著業務不斷擴展，公司亦在積極招攬人才，由全端程式員、UX/UI設計員、移動應用程式開發員等工程師職位，以至業務拓展專業人員及客戶服務經理。公司更考慮在上海及北京設立辦事處，務求面向更多的企業並提供更優質的服務。

雲辦聯合創辦人及行政總裁廖鎮宇分享道：「香港擁有世界聞名的資訊科技基礎設施，而香港政府亦推出了一系列資助計劃，例如數碼港培育計劃和創新及科技基金 (ITF)，藉以支持創科行業發展。我們參與了數碼港培育計劃及

ITF研究員計劃，這些計劃不僅提供了資助，還給予了其他創業方面的企業支援。」

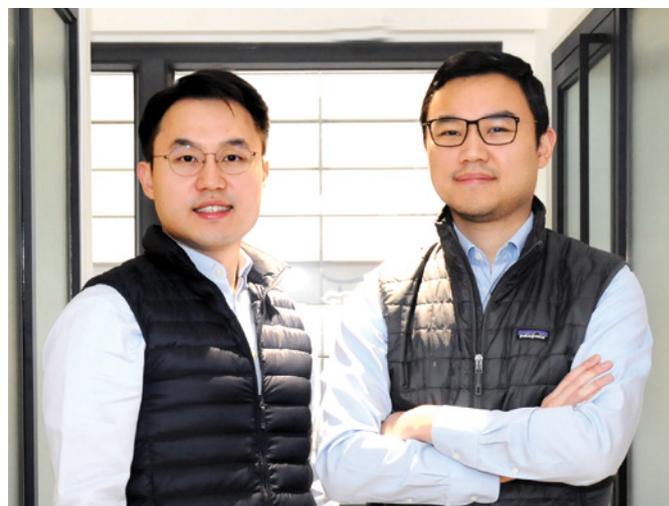
### 國際級的資訊科技人才

廖鎮宇認為，香港在人才及業務發展支援方面蘊藏著龐大機遇：作為一個大都會樞紐，香港能吸引來自世界各地、從事傳統專業以及資訊科技的專才。我們希望善用香港的優勢：包括人才供應、法律體制、基礎建設及政府支援。此外，香港更融合東西方的企業管治模式，並以其專業服務及金融業為經濟增長的原動力。我們相信採用尖端科技打造的产品，將有助中國內地企業在生產力及質量方面持續提升。我們期望為客戶帶來長遠的附加值，亦希望成為一間支持個人成長及促進可持續企業管理的公司。我們深信個人利益與企業增長及需要可並駕齊驅、同步發展。」

## “香港擁有世界聞名的資訊科技基礎設施。”

### 廖鎮宇

雲辦 聯合創辦人及行政總裁



由左至右：廖鎮宇和廖鎮豪

## 雲辦 (LegalX)

- 於2018年成立，總部設於香港，提供一站式雲端商務解決方案，透過即時通訊、自動化工作流程、雲端檢索及整合資源，讓團隊成員實現高效溝通和協作，全方位提升企業效率
- 創辦人為法律及金融界專業人士，他們希望融合行業知識與最新計算機科技，為專業服務公司打造頂尖的全方位企業級SaaS產品

Xero

## 掌握雲端操作 迎難而上

### 雲端平台Xero致力提供會計相關服務，幫助中小企及其顧問維持全球日常業務營運

香港企業一向擅於適應改變。近年世界各地流行彈性工作安排，傳統行業例如商業和專業服務領域亦開始順應趨勢，從而作出改變。有時候，高度適應力是維持業務無間斷運作的必備條件。企業除了可加強技術基建來提升靈活性，也開始傾向使用雲端平台維持日常業務運作。

Xero亞洲區域總監Kevin Fitzgerald認為，這轉變象徵著雲端平台在未來的工作方式上所扮演的角色。他解釋道：「香港的專業行業已認識到將公司營運遷移到雲端平台的好處，例如涉及內部伺服器及記錄的存取。這正是Xero產品的特點：無論何時何地，企業都可以了解自身的財務狀況。」

#### 安全可靠的資訊

Xero已通過ISO / IEC 27001:2013的資訊安全管理驗證，這是國際上受到認可的最頂級資訊安全管理系統標準。Xero通過其平台的進入權限控制、用戶身份驗證、數據加密和網絡保安，確保客戶的資訊安全。伺服器置於企業級寄存設備內，被全方位實體安全操控措施保護，包括全天候的監控。此外，公司將數據副本儲存於多個位置，大大減低數據遺失或損毀的機會。Xero也為客戶提供定期培訓，確保他們可及時了解軟件定期更新後的最新資訊。這些培訓可讓會計師和企業家在平台上互相分享和交流。

Fitzgerald又說：「香港政府投入了大量資金促進資訊科技發展，有效鞏固香港的市場定位，以繼續歡迎本地及外商投資。有見2020年香港財政預算案中宣布的一系列措施，例如中小企融資擔保計劃和其他稅務優惠，我們相信，這些措施將吸引更多中小企來港，有助推動業務持續發展。」

#### 數字經濟跨境交易持續增長

Fitzgerald認為，Xero運用電子發票框架，對於支持政府大力推動的數字經濟基建項目發揮著戰略作用——它為企業建構了一個安全可靠的跨境營運平台，當中包括資訊交換和電子支付。他期望建設一個可自動處理交易並準確地申報稅項的數字稅務系統，並希望他日可見證香港廣

泛地實施開放應用程式介面 (API) 框架，以幫助中小企更快捷輕鬆地取得信貸款項。

Fitzgerald表示：「我們致力服務香港市場，並竭盡所能幫助我們的客戶。在目前這個充滿挑戰的時刻，我們希望為中小企和合作夥伴們提供所需支援，並籌辦多個線上培訓班和網絡研討會，以確保他們業務的連續性。」



“香港政府投入了大量資金促進資訊科技發展，有效鞏固香港的市場定位，以繼續歡迎本地及外商投資。”

Kevin Fitzgerald  
Xero 亞洲區域總監

Xero

·該公司於2006年在新西蘭成立，如今在全球擁有逾2,500名員工，並於2018年在香港開設地區辦事處

KorumLegal

## 在亞洲推動 創新法律服務

### KorumLegal以科技為本、以客為尊，著重提供靈活、創新及成本透明的服務

法律服務一向被視為昂貴、奢侈和繁複。當法律部門被要求做到「錢半功倍」時，客戶開始尋找全方位的法律支援。KorumLegal應運而生，為企業提供全方位、以客為本及價格相宜的解決方案。公司的專家顧問經驗豐富，包括來自國際知名公司、《財富》500強企業的內部法律團隊，以及發展蓬勃的初創企業。

KorumLegal創辦人希望為亞洲帶來創新而且具成本效益的法律解決方案，包括按需點選的專業法律顧問、事務管理服務、內部運作、流程管理，以及法律科技諮詢服務包括實施計劃等等。

### 創新法律服務，亞洲需求急增

亞洲一向是創業者的必爭樞紐，而香港的初創社群迅速增長，自然成為了KorumLegal的營運總部首選。KorumLegal的創辦人兼董事Titus Rahiri指：「我們選擇在香港起步，因為這裡充滿活力，機遇處處。香港擁有眾多卓越人才和積極創新的商業環境，是成立公司的不二之選。」

KorumLegal提供的法律方案主要分為「人才」、「流程+科技」、「法律事務管理服務」三大範疇。首先，客戶可以透過「人才」方案，充分運用KorumLegal經驗豐富的法律顧問平台。專業顧問會按照客戶的業務需要在辦公室內或網上工作。市場調查顯示，相較中型律師事務所，KorumLegal的人才服務每小時可為企業節省55%的開支。其次，客戶採用「流程+科技」方案時，可以透過流程審核、優化工作流程及供應鏈，以至法律科技採購和實施，來開發及提高法律運作能力，從而提升公司效率15%至50%。最後，客戶亦可以透過「法律事務管理服務」，將公司全部或部分法律職能外判給專業法律及項目管理團隊。這個虛擬管理服務能為公司帶來巨大的成本效益，為每個項目節省25%或以上的法律成本，大大低於聘用律師事務所的費用。



“我們選擇在香港起步，因為這裡充滿活力，機遇處處。香港擁有眾多卓越人才和積極創新的商業環境，是成立公司的不二之選。”

Titus Rahiri

KorumLegal 創辦人兼董事

Rahiri指出，雖然科技推動了業務發展，但業務的核心仍然在於人才。他表示：「隨著科技逐漸成熟，我們視之為業務的主要支柱，能夠解決客戶的營運問題。但我們全方面的服務仍抱持以人為本的宗旨，為客戶打造出糅合人才與科技的專屬法律解決方案，尤其是預算有限的初創公司。」

目前，KorumLegal在亞洲及其他地區的平台擁有13名員工以及200多名法律顧問。展望未來，Rahiri相信創新法律服務模式會成為法律生態系統中的重要一環，而整個法律行業即將在十年之內煥然一新。數據分析、人工智能、區塊鏈及零工經濟將會是未來法律服務行業的關鍵。

### KorumLegal

- KorumLegal提供的法律方案分為「人才」、「流程+科技」、「法律事務管理服務」三大範疇。總部位於香港，在新加坡、新西蘭及倫敦設有分部
- 客戶來自金融機構、《財富》500強企業、中小企、初創企業及律師事務所

Sleek

## 發揮創業人士 互助精神

### 獲眾多著名投資者支持的Sleek建立高效益網上平台， 旨在協助中小企達成業務目標

即使對經驗豐富的企業家來說，開創新業務也可以是艱鉅的任務。Sleek深信科技可以使客戶的生活更輕鬆，其商業模式是透過網上平台幫助中小企註冊成立和管理法團實體、會計、審計和企業管治各項工作。

Sleek的聯合創辦人兼增長總監Adrien Barthel表示：「客戶期望透過我們的服務追求無縫體驗和高透明度的運作。我們致力鼓勵開放式交流，並為我們的客戶帶來最佳的用家體驗。」

### 鄰近大灣區有利擴展

Sleek擁有多位星級企業家坐鎮，以投資者和董事會成員的身份提供指導，為業務發展打下強心針。這些資深投資者看好在專業服務領域中的科技發展以及Sleek未來的業務機遇。Barthel解釋說：「Eric Barbier是科技領域和支付行業的連續企業家，Martin Crawford是企業服務巨頭Vistra的前集團行政總裁，而Pierre Lorinet則是商品巨頭Trafigura的前集團財務總監。他們在各自領域中的經驗均有利於我們的業務擴展。」

2019年，即公司在新加坡開業後兩年，Barthel瞄準粵港澳大灣區的發展機遇，在香港開設了全球第二個辦事處。

他說：「我們很高興將業務拓展至香港，這個城市是全球最重要的金融中心之一，亦是國際公認的最佳營商地之一。目前，我們正迅速擴大香港團隊，希望能吸納來自世界各地並匯聚在這裡的精英人才。香港鄰近大灣區，為業務發展提供無限機遇，有利實現增長，以達至我們的長期業務目標。」

Barthel認為，Sleek的定位是一家由創業人士組成的公司，通過提供由強大數碼平台支援的無縫公司註冊流程，在芸芸競爭者中脫穎而出。它能夠從投資者的角度出發，提供個性化的客戶服務，讓他們專注於建立業務。Sleek計劃將於今年稍後時間發布後勤工作管理的新產品和服務。

Barthel指出：「香港的監管框架有利於科技發展，讓Sleek可以迅速適應不斷變化的消費者習慣。Sleek與香港同樣有韌力 -- 雖然我們正面臨著經濟急速轉變的時代，但與此同時，這也為香港企業家提供更多動力，因此我們決定加倍努力以增長香港業務為目標。這個社區一直是我們的靈感來源，儘管處於艱難時期，它由始至終都韌力依然。」

### Sleek

- Sleek透過年度訂閱制的型式，以網上平台為客戶提供包括公司註冊、企業秘書和會計等方面的專業服務
- 該公司於2017年在新加坡成立，其第二個辦事處於2019年在香港成立，成為實踐快速區域性擴展的地區總部



“ Sleek與香港同樣有韌力。香港的監管框架有利於科技發展，讓Sleek可以迅速適應不斷變化的消費者習慣。 ”

Adrien Barthel  
Sleek 聯合創辦人兼增長總監

Xccelerate

## 普及科技培訓 豐富發展前景

**Xccelerate以香港為起點，為在政府和私人企業工作的專才提供技術培訓課程，教授並提升畢業生和在職人士科技相關技能**

科技發展日新月異，各行各業對科技專才和技術的需求不斷飆升。Xccelerate是一家於2017年在香港成立的革新型科技教育公司，專注培訓科技人才，縮窄傳統教育與新時代所需的相關技能之間的差距，以迎合未來工作需要。公司希望那些有抱負的人才、企業及政府機構都能一躍而進全球炙手可熱的科技界別，一展所長。

Xccelerate採用混合學習模式的科技培訓，課程內容包括數據科學、機器學習、區塊鏈及編程。課程的目標對象是那些希望為自己的職業生涯及機構轉型的畢業生及專業人士，以助他們迎接第四次工業革命。自成立以來，Xccelerate已培訓了逾3,500名專業人士，其學員招聘成功率更達91%，獲聘於業內頂尖的公司以及公營機構，例如香港醫院管理局、IBM及Microsoft等。

### 打造可持續的一流模式

Xccelerate行政總裁及創辦人Lavine Hemlani 指：「在香港，我們有機會在大學畢業生的技術培訓領域發揮重大影響，為公司及政府在培訓本土技術人才方面作出貢獻。在這裡，我們可以在個人及社會層面上，創造一個可持續的人力資源提升平台。在未來數年，我們亦可以為其他亞洲地區打造專屬方案，並擴展我們的業務。」

隨著中小企及不同企業意識到創新科技應用的需求不斷增長，Xccelerate為他們提供專設的技術培訓，課程內容包括Python、AI、數據分析、Tableau、RPA、機器學習及設計思維。在其極具互動性的混合學習模式取得成功後，Xccelerate正積極開發一個前所未有的先進數碼平台，製作更能吸引數碼用戶的純網上學習內容。公司將於2020年在香港推出有關平台，並將推廣至亞洲地區，務求令網上學習可以像傳統面授模式那樣生動有趣，為科技培訓直播帶來顛覆性改變。

Hemlani認為當務之急就是專注發展核心旗艦產品，並積極進行垂直發展，以鞏固其市場滲透率。他說：「我們想



“香港人熱衷學習，政府亦提供很多鼓勵措施和計劃，讓市民有不斷增值發展的機會。我們希望Xccelerate的課程可以成為這些措施的重要資源之一。”

### Lavine Hemlani

Xccelerate 行政總裁及創辦人

確保能夠在香港提供一流服務之後，再進軍亞洲其他地區發展。香港人熱衷學習，政府亦提供很多鼓勵措施和計劃，讓市民有不斷增值發展的機會。我們希望Xccelerate的課程可以成為這些措施的重要資源之一。」

公司成立初期僅有兩名員工，現已在香港擁有一支由15人組成的團隊，負責銷售、市場策劃、行政管理、指導學生、課程及產品設計，以及教授實戰課程及提供企業及政府人員培訓方案等工作。公司亦設有專員聯繫不同企業，為學員提供工作配對服務。

Hemlani 回憶道：「在公司成立初期，投資推廣署協助了我們處理工作簽證申請和為建立公司架構提供建議，隨後更不斷幫助我們與具影響力的人士溝通。每當我們有需要時，他們總會及時回覆，並相當樂意與我們溝通。」

### Xccelerate

- 於2017年成立、總部設於香港的科技教育公司，旨在培訓人才以迎合未來工作需要。Xccelerate提供不同課程，內容包括軟件工程、數據科學、機器學習、區塊鏈、編程、用戶體驗(UX)及Python
- 受《財富》世界500強企業及公營機構信賴，以提升其員工的技能及縮窄技能差距

Agorize

## 以科技聯繫創新者 及「求才」企業



**Agorize的開放式創新平台透過配對意念，連接出眾的人才和相應的企業，將創新概念轉化為實際成果**

大型企業經常會受制於傳統和固定的守則，難以打破框框、突破創新。Agorize能夠突破這個限制，以比賽形式為大型企業尋找優秀的創新概念，成為企業和創新者之間的橋樑。這間法國公司自成立香港分公司四年內憑藉眾創挑戰賽，組成了一個擁有150萬亞洲參與者的社群，公司更有與眾多如路易威登時尚集團 (LVMH) 的奢侈品企業、地產發展商信和集團以及電力供應商中電集團合作。

### 相同科技，不同市場

Agorize總裁萬海麗表示：「我們的亞太區團隊具多元及國際化背景，可以迎合不同文化。而我們的法國團隊則致力滿足法國客戶的需要。雖然亞洲客戶非常信任我們且關係融洽，但亞洲的業務節奏比法國快很多。至於在科技應用方面，歐洲和亞洲市場相差不大。」

萬海麗認為創新意念及解決方案沒有地域界限，問題只是在於能否「在對的時間傳遞到對的人身上」，從而進一步昇華意念。Agorize透過舉辦網上活動，召集創新者參與各大企業的「眾創挑戰賽」，成為兩者之間的科技橋樑。公司每四至五個月就會推出挑戰賽，往往能吸引一眾參賽者組隊比拼。Agorize更會利用演算法協助個人參賽者配對潛在隊友。各隊的解決方案需先以影片形式呈現，然後大會便會挑選出五強，再讓他們親身向公司推銷有關意念。擁有最佳意念的團隊將能與該公司合作，而有關公司則會為他們提供種子資金及指導。

她表示：「有些客戶只希望招募來自香港及澳門的參賽者，而有些就傾向全球招募。有些企業只想讓學生參賽，而另一些則會聚焦在科技或初創公司身上。而參賽者年齡通常介乎18至35歲之間。」

“香港擁有世界最優秀的大學，這裡的學生具有創業精神。另外，香港的初創生態蓬勃發展，有充滿活力的科技生態系統支持，同時亦獲得政府慷慨的協助。”

萬海麗

Agorize 亞太區總裁

### 創業精神

基於香港的地理位置、經濟及生態系統，她認為這裡是設立公司區域總部的首選。從香港飛往各個亞洲主要樞紐只需四至五小時，而且這裡人才濟濟，是推出人才計劃的一流平台，有效達到Agorize的企業目標。萬海麗認為：「香港擁有世界最優秀的大學，這裡的學生具有創業精神。另外，香港的初創生態蓬勃發展，有充滿活力的科技生態系統支持，同時亦獲得政府慷慨的協助。」

隨著越來越多的公司向外尋求創新理念，越來越多年輕人踏上尋求理想的道路，Agorize致力繼續伸出援手，實現兩者夢想。

### Agorize

- Agorize於2011年成立，最初為一間法國初創公司，目標是透過連繫人才與能提供支援的合適企業，讓他們的創新意念得以綻放，協助他們實現夢想
- 它曾與185個國家的300家國際企業及500萬名創新者合作，以香港作為亞太區總部，同時在新加坡及東京設有分部

## Legal Beagle

# 虛擬法律培訓 未來大勢所趨

### Legal Beagle提供創新兼具互動性的課程，讓法律專業人士透過互聯網隨時隨地持續進修

香港的法律業界蘊含深厚傳統，但正如其他行業一樣，都會被主張創新的時代大潮推動。為了令律師追上時代步伐，Legal Beagle提供了既高質素且具互動性的網上法律培訓課程，讓使用者可以按其需要點選便捷及價格相宜的課堂。

Legal Beagle總裁David Schaus說道：「當我們的公司於2017年成立時，法律培訓市場中99%都是面授課程。我們認為香港的法律市場已經準備好迎接創新。我們要為無論在全球最大的律師事務所工作或者自己執業的法律專業人士，提供顛覆性的解決方案。」

#### 以港為家

Schaus認為，以香港作為Legal Beagle的發展基地是自然不過的事。他說道：「我在2004年來到香港，是因為我意識到，在香港，如果你擁有夢想並且願意努力，那任何事都可以成真。」Schaus續說：「這一直是這個城市的精神。自成立Legal Beagle以來，許多客戶都建議我們將業務擴展到亞洲以及其他地區，而這正是在我們的計劃中。」

現在許多人都選擇在家工作，而Legal Beagle的服務亦因其不斷增長的客戶群而有所得益。他指：「儘管面授培訓將來仍有市場，但網上學習，與其說它顛覆傳統，不如說它其實正在成為新常態。」Schaus又指：「另外，因為香港

寸金尺土，並且越來越多公司開始轉向獨立自由、遙距及彈性的工作安排，所以網上學習已經不是『額外補充品』，而是『必需品』了。律師事務所要對應不斷變化的經濟環境為團隊進行培訓，而我們就是好幫手。」

現時，Legal Beagle擁有全港最龐大的網上培訓影片資料庫，而且內容均受香港律師會認可，當中的專家講者幾乎全部駐於香港。如果客戶是使用網上培訓服務的新手，Legal Beagle更會以電話、WhatsApp、電郵或聊天功能提供全天候的服務支援。

#### 為國際律師事務所度身訂造培訓

除了提供風險管理及持續進修培訓之外，Legal Beagle更可以為國際律師事務所構建專屬平台。Schaus解釋：「他們只要告訴我們有關培訓計劃的推出時間，那我們的內容、製作及科技團隊就會替他們辦妥剩餘事項。這些律師事務所便可以在短時間內獲取所需。」

Schaus目前正在努力將他們的「核心課程」產品推出市場，讓香港的法律專業人士在外遊或無法上課時亦可獲得必要的培訓。隨著Legal Beagle持續拓展，他打算招聘更多新員工，以擴大團隊及增加服務內容。

Schaus表示：「我們很榮幸能得到投資推廣署提供不同的協助，讓我們能夠被更多商界認識，並為我們在金融、法律及政府界別的發展敞開了大門。這些資源亦有助我們未來的發展。香港是世界上最堅韌、最辛勤、最令人興奮的城市，能夠以港為家，我們非常自豪。」

“我在2004年來到香港，是因為我意識到，在香港，如果你擁有夢想並且願意努力，那任何事都可以成真。這一直是這個城市的精神。”

David Schaus  
Legal Beagle 總裁

#### Legal Beagle

- Legal Beagle於2017年在香港成立，提供按需要點選和受香港律師會認可的互動網上風險管理及持續專業發展培訓
- 公司為國際律師事務所建立專屬平台，透過製作度身訂造的內容為其律師、客戶及夥伴提供獲認可的網上培訓



Osome

## 全民數碼企業服務

**Osome**是一間增長迅速的數碼企業服務供應商，滿足初創企業、中小企或任何人對行政管理上的需求

在瞬息萬變的市場環境中開展業務可謂充滿挑戰，例如處理日常營運事項。總部位於新加坡的Osome提供創新軟件，協助中小企開展業務，包括整理文件、追蹤期限和處理報告等。他們提供的一站式服務可協助企業處理公司開業、企業規管、帳戶記錄、會計、工作簽證以及營運相關的行政事項。

Osome的VP Partnerships Vlad Sharuda表示：「我們針對一些人工成本高昂、以英語為主要語言及行使普通法的市場，因此當初選擇新加坡作為業務起點。不過，有見香港的企業服務行業規模比在新加坡高四至五倍，這裡自然成為實踐我們過往成功經驗的不二之選。我們擁有獲認證的專家團隊，致力解答客戶疑難，為他們提供稅務建議和主動提供協助；亦致力保持行業領先地位，不斷採用自家開發的尖端技術，進而實踐企業服務自動化。我們的服務效率多數取決於該管轄區的科技應用程度，所以也會與當地政府緊密合作，推廣數碼化。」

### 快速解決複雜難題

Sharuda認為，Osome的競爭優勢在於能夠快速地提供解決方案，並引用一成功例子給香港客戶參考。他闡述道：

“由於企業服務業是相當倚賴人手和文書處理的傳統行業，正正是我們向香港中小企提供價格合理、高質量和便捷產品的好機會，使他們有更多時間專注於自己的客戶、產品和團隊。”

Vlad Sharuda

VP Partnerships, Osome

### Osome

- Osome於兩年前在新加坡成立並迅速發展，至2019年底設立了香港辦事處，並由六人營運
- Osome通過雲端平台幫助企業家設立公司及建立線上報告，在香港、新加坡和英國擁有共3,000個客戶

「我們是首批將新加坡的數碼身份證功能納入『瞭解您的客戶』(Know Your Customer, KYC) 流程的公司，在無需與任何人接觸的情況下，幫助當地客戶完成相關程序。我們也是首家公司，與華僑永亨銀行合作，為客戶提供全數碼化、即日註冊公司和開設銀行帳戶的服務。」儘管Osome的技術對客戶來說多數並不顯而易見，但最終都能成功為他們節省平日在行政工作上所花費的時間。

Sharuda又說道：「我們為許多不同行業的中小企提供服務，從深度技術初創企業，以至賣麵條的小販攤位。我們提供的服務非常簡單易用，就像你與朋友聊天時，可以同時通過電話處理所有的公司秘書和會計事務。由於我們的客戶何時何地都能取得公司數據，他們非常滿意我們快速的反饋速度和高質素的建議。」

### 傳統服務數碼化

Sharuda注意到，香港的初創企業更傾向於從事金融科技、物流和貿易行業，而新加坡的初創企業則沒有特別著重個別行業。這兩個城市都擁有強大的初創企業和中小企社群，而他們均可隨時應用數碼企業服務。他說：「由於企業服務業是相當倚賴人手和文書處理的傳統行業，正正是我們向香港中小企提供價格合理、高質量和便捷產品的好機會，使他們有更多時間專注於自己的客戶、產品和團隊。我們正在計劃聘用技術人員以提高香港產品的開發速度，因為這裡擁有強大的人才庫。」



## Online Education Partnership

# 網上教育 助各方先拔頭籌

**Online Education Partnership (OEP Asia) 致力為家長及學生配對優秀網上導師，並為有志在區內建校的學校經營者提供協助**

在香港，教育是重要的社會支柱。OEP Asia最初經營網上教學業務，助香港家長為子女的未來鋪路，而這亦為其發展迅速的教育諮詢工作打開了機會之門，讓公司同時協助投資者、發展商及學校經營者在香港、中國內地及東南亞地區設立國際學校。由於這兩項業務的日常營運主要倚靠網上平台進行，因此公司可以在現有的資源下達致高效、快速及具成本效益的運作。在處理不同項目時，公司會羅致區內的中小企夥伴共同協作，其網絡涵蓋律師、建築師、基金經理及設計師等專才。

經營教育及學校發展業務時，OEP Asia會與本地及區域客戶合作，包括來自英國及歐洲的學校與公司。董事總經理 Rebecca Merrett認為，由於香港鄰近粵港澳大灣區，加上擁有穩健的科技基礎建設，OEP Asia自不然能在這裡蓬勃發展。

### 網上平台，聯繫學習

Merrett解釋道：「OEP Asia的成功，取決於我們能否輕鬆便捷地與來自不同國家的客戶進行網上及面對面的溝通。香港的互聯網既可靠又開放，我們的業務亦相當著重資訊自由、法治，以及貨幣的強健程度及自由兌換能力，並需要一個可靠兼能與國際商業社會接軌的科技基礎建設。由於香港在提供國際教育方面一直享負盛名、成績彪炳，其他國家或地區的客戶亦會以這裡為標準，以助他們計劃於中國內地以及其他東南亞國家設立新學校。」

Merrett認為香港擁有眾多優秀的教育科技供應商，並且具備最新數碼科技，可供學校作包括招生、市場推廣及創建虛擬學習環境等管理之用。她指：「科技亦能打破時區界限，令各方在項目協作上更得心應手。」

長居香港的Merrett非常欣賞這個城市的多樣性。她說：「香港人攜手創造了一個相當適宜居住及工作的豐饒社區。這裡可以找到的人才多不勝數，例如我們很容易就聘請到精通兩文三語的員工。另外，香港人的活力、可靠和專業操守亦是這城市的獨特之處。」



“由於香港在提供國際教育方面一直享負盛名、成績彪炳，其他國家或地區的客戶亦會以這裡為標準，以助他們計劃於中國內地以及其他東南亞國家設立新學校。”

Rebecca Merrett  
OEP Asia 董事總經理

### 在香港工作、玩樂

投資推廣署積極協助OEP Asia蓬勃發展，除了提供有關成立公司及擴展業務的建議，還邀請其參與聯誼活動，以及介紹能發揮相等協同效應的商業夥伴。事實上，Merrett亦覺得香港是經營OEP Asia的最佳選址。她說：「在業務上，香港具備相關網絡，鄰近並能連接主要市場，尤其是中國內地。這裡亦能提供不同的生活方式，豐儉由人。我喜歡這城市如此安全，連我12歲的女兒都可以輕鬆地自己乘搭巴士和地鐵出遊，讓她有一種真正獨立的感覺。」

### Online Education Partnership (OEP Asia)

- OEP Asia於2015年成立，以香港為地區總部，提供學校發展及網上學習服務
- 它運用網上平台進行教師及學生配對、上課、試前準備、付款、諮詢及學校發展等工作，並善用科技與客戶保持聯繫，有助其增長業務及管理學校

## ZA Care

## 行善易達



### ZA Care的網上平台聯繫慈善機構及善長仁翁，簡化整個捐款流程

香港人向來善心滿載，遇上有需要人士，自然會慷慨解囊。無論是在街上花點零錢買旗，還是在慈善舞會中作大額捐贈，香港人往往義不容辭。縱然城中有不同的慈善團體，他們卻未能追上科技的急速發展。

眾安國際高級經理及ZA Care的推動者之一陳健邦說：「許多慈善團體都未有投資於日常營運的科技。我試過因為未安裝相關程式而無法開啟某些PDF檔案，亦遇過只能郵寄扣稅收據等問題。這些情況導致工作效率相當低，而市民的捐贈體驗亦有待改善。有些機構更會向每筆捐款收取手續費，但所有收益理應全數歸於指定慈善用途。」

#### 竭力為善，全程協助

ZA Care是眾安國際的企業社會責任（CSR）分支部門。眾安國際是中國內地頂尖網上保險公司，是總部設於上海的眾安在線旗下的附屬企業。憑藉總公司強大的金融科技支援，ZA Care可以更快更妥善地處理慈善機構的籌款流程。作為一間非牟利企業，ZA Care一直積極參與不同的慈善活動，確保有關團體能順利接收活動捐款，並透過取消捐款手續費及進行網上籌款，改善捐贈的流程及體驗。

陳健邦指出：「ZA Care是一間專注CSR工作的全新特別機構。我們希望透過實際行動貢獻社會。與其他銀行相比，許多人對我們一無所知，而且由於我們年資尚淺，別人也不太輕易信任我們的工作。成立了ZA Care之後，我們可以透過慈善活動認識成千上萬的群眾，這變相提供了一個很好的機會，讓我們能站在慈善的最前線，為本地及國際社會作出正面貢獻。」

### 善用科技，以作支援

目前，ZA Care的團隊由專注產品及業務開發的專家組成。由於眾安是一間主張「無紙化」的公司，所以團隊早已擁有虛擬工作的思維。他指出：「我們在科技支援中應用了本身的核心技能，在香港及東南亞均設有儲存數據的『廚房』，將ZA Care的數據與業務客戶的數據安全地分開存放。香港的科技基礎設施令我們更加容易與慈善團體分享數據，而香港人熱心公益的特質亦促使我們落戶在這裡。」

由於科技是ZA Care運作的決定性因素，陳健邦承認能否招募到同時擁有資訊科技及CSR專長的人才很重要。他說：「在CSR領域中，我們需要勇於創新、思想開放的人才。整體而言，香港有許多才華橫溢的人才讓我們挑選，亦相當歡迎慈善機構和我們攜手合作。」

“香港的科技基礎設施令我們更加容易與慈善團體分享數據，而香港人熱心公益的特質亦促使我們落戶在這裡。”

陳健邦

眾安國際 高級經理

#### ZA Care

- ZA Care是眾安國際旗下的非牟利機構，期望透過數碼平台及高效流程將香港人與慈善機構聯繫起來
- 自2019年成立以來，ZA Care一直有與本地及國際慈善機構合作，包括聯合國兒童基金會及癌症資訊中心

免責聲明：本出版物包含的信息僅供參考之用。雖然投資推廣署已力求信息內容正確無誤，但本署對該等數據不會就任何錯誤、遺漏、或錯誤陳述或失實陳述（不論明示或默示的）承擔任何責任。對任何因使用或不當使用有關數據而引致或所涉及的任何損失、毀壞或損害（包括但不限於相應而生的損失、毀壞或損害），投資推廣署概不承擔任何法律責任、義務或責任。你有責任自行評估此出版物的所有數據，並須加以核實，以及在根據該等資料行事之前徵詢獨立意見。投資推廣署沒有對任何內容作出認可，也不表示投資推廣署推薦任何公司或供應商。

© 2020年6月 投資推廣署 版權所有 侵權必究

投資推廣署  
香港中環紅棉路8號東昌大廈24樓  
電話: (852) 3107 1000  
電郵: [enq@investhk.gov.hk](mailto:enq@investhk.gov.hk)

[www.investhk.gov.hk](http://www.investhk.gov.hk)



關注我們

